

Professionnels de l'immobilier (gestionnaires locatifs, agents immobiliers en transaction, syndic) et acteurs du bâtiment (artisans, AMO, négoce, architectes).

OBJECTIFS

- **Comprendre le contexte de la rénovation énergétique**
Objectifs nationaux, cadres réglementaires, interdiction de location, aides à la rénovation.
- **Interpréter un diagnostic de performance énergétique (DPE)**
Savoir lire et comprendre un DPE pour informer correctement ses clients et valoriser le bien en fonction de sa performance énergétique.
- **Préconiser une solution d'amélioration énergétique**
Trouver en un clic des bouquets de travaux permettant d'améliorer l'étiquette énergétique et climatique du logement et de le sortir de la passoire énergétique.
- **Vendre un projet de rénovation**
S'appuyer sur un scénario Kardino automatique ou manuel pour convaincre un maître d'ouvrage de rénover son bien immobilier.

MODALITÉS

- **Prérequis**
Être un professionnel de l'immobilier ou un acteur du bâtiment œuvrant dans la rénovation énergétique.
- **Méthodes & approches pédagogiques**
Exposés, vidéos, questions-réponses, échanges d'expériences, études de cas, quiz d'ancrage, travail en autonomie et jeux de rôle.
Sessions de 8 à 12 apprenants.
- **Validation des connaissances**
Quiz de validation des acquis de connaissances en fin de formation.
Attestation d'acquis délivrée si la note globale du QCM est d'au moins 5/10.
- **Tarifs & financement**
450€ HT par personne. Nous consulter pour le financement.
- **Indicateurs & résultats**
Indicateurs non disponibles (nouvelle formation 2025).

PROGRAMME

MATINÉE

I - Approche globale du contexte de la rénovation énergétique en France (1h45)

- Enjeux, objectifs et moyens d'action dans le contexte de la rénovation énergétique en France.
- Focus sur les mesures incitatives : les aides à la rénovation énergétique en France.
- Focus sur la loi Climat et Résilience.

II - Lecture et compréhension du DPE (1h45)

- Rappels sur le fonctionnement thermique d'un bâtiment.
- Rénover, oui mais dans quel ordre ?
- Cadre réglementaire du DPE.
- Comprendre le DPE.
- Différences entre un DPE et un audit.

APRÈS-MIDI

III - Améliorer son DPE avec Kardino (1h30)

- Prise en main de l'outil de simulation.
- Simulations automatiques et manuelles de bouquets de travaux.
- Comprendre et éditer des rapports à destination des maîtres d'ouvrage et des artisans.

IV - Vendre une rénovation énergétique avec Kardino (2h00)

- Savoir s'appuyer sur des scénarios de travaux pour vendre une rénovation énergétique.
- Traiter les objections et savoir convaincre un maître d'ouvrage en s'appuyant sur les bénéfices de la rénovation.
- Mises en situation, jeux de rôle, vidéos, quiz, débriefs collégiaux.

CADRE

- **Durée** : 1 journée (7 heures).
- **Lieu** : Présentiel ou distanciel.
- **Formateur** : Cédric Hamard.

INSCRIPTION

Modalités d'inscription et délai d'accès :

Nous contacter par mail ou via le formulaire de contact. Le bulletin d'inscription est à nous retourner au plus tard 8 jours avant la formation. Consultez nos conditions générales de vente.

Accessibilité :

Si besoin d'aménagement spécifique pour suivre nos formations (accès à nos locaux, handicap ou toute autre difficulté), merci de nous en faire part lors de votre inscription.